

CURRICULUM VITAE

Francesco Sciannamea

DATI PERSONALI

Nato a Canosa di Puglia (BA) – Italy - il 03/10/64
Residente in via XXIV Maggio, 12 00046 Grottaferrata (RM) – Italy
Recapiti Tel +39 06 9456114 Mob. +39 335 69 65 276 mail fscianna64@yahoo.it
Coniugato, 2 figli, moglie casalinga

FORMAZIONE:

Laurea in ingegneria elettronica conseguita presso il Politecnico di Torino in data 24/02/1989.

Maturità scientifica conseguita a Canosa di Puglia (BA) presso il Liceo Scientifico “Enrico Fermi” nel 1982.

Eccellente conoscenza dell’**Inglese**, utilizzato giornalmente sul lavoro.

Conoscenza scolastica del **Francese**.

Vari corsi di aggiornamento e formazione sia professionali che manageriali.

ESPERIENZE PROFESSIONALI:

1.Dal Giugno 2008 al Giugno 2010: Witech S.p.A. azienda di soluzioni, consulenza ed ingegneria nata nel 2003 come spin-off dell’Università di Pisa che ha rapidamente guadagnato una posizione di rilievo nello scenario delle reti e servizi di telecomunicazioni wireless di nuova generazione, focalizzandosi sulle tecnologie standard 3G e 4G quali HSxPA, WiMAX e LTE.

Incarichi ricoperti:

Dal 06/2008 al 12/2009

Consulente con Responsabilita’ di Sviluppo Business

Dal 01/2009 al 12/2009

Amministratore con delega alla Vendita e al Marketing.

2. Dal Marzo 1995 al Novembre 2007: **Equant Italy S.p.A. (ora Orange Business Italy S.p.A.)** Società del Gruppo France Telecom (presente sul mercato con il marchio Orange Business Services ed in passato già conosciuta con il nome di Global One e prima ancora di Sprint International Italia) leader mondiale nella fornitura di Soluzioni e Servizi di Telecomunicazioni alle Grandi Aziende. Orange Business Services conta circa 20000 dipendenti e di un fatturato pari a 7,5 B€
La filiale Italiana conta 140 dipendenti e un fatturato di 80 MEuro/anno.

Incarichi ricoperti:

dal 03/2006 al 10/2007:

Equant Italy S.p.A. (Orange Business Services) Qualifica di DIRIGENTE.
COO della filiale Italiana e Responsabile del Business Development, Marketing delle Strategie per L'Europa, Medio Oriente ed Africa (EMEA). A diretto riporto del responsabile del Business della regione EMEA. Coordino e gestisco le Direzioni Marketing e Business Development delle filiali della Regione (36 riporti diretti) con responsabilità diretta del fatturato e degli ordini di New Business (300 M€ order target) e budget per gli investimenti in attività di marketing pari a 3 M€

Principali obiettivi raggiunti:

- Identificazione del modello di approccio commerciale (Go-To-Market model) per i mercati consolidati (Western Europe) ed i mercati emergenti (Russia, Medio Oriente & Africa).
- + 9% crescita del business nel primo semestre 2007 rispetto al primo semestre 2006 in seguito a nuovo modello di approccio al mercato
- Giugno 2006. Progetto di Rebrand (da Equant ad Orange) in tutta la Regione EMEA.
- +27% di aumento della conoscenza del marchio sul mercato di riferimento (dal 43% al 70%)
- Riconoscimento ufficiale ricevuto dall'Ente Esterno (Telemark) quale miglior Operatore nella Regione EMEA nella fidelizzazione dei clienti

Ruoli a latere:

RSPP per la filiale Italiana Equant Italy S.p.A. (in carica dal 1997).

dal 11/2003 al 02/2006

Equant Italy S.p.A. Qualifica DIRIGENTE:
COO della filiale Italiana e Responsabile del Business Development, Marketing e delle Strategie per il Sud Europa Medio Oriente ed Africa. A diretto riporto del responsabile dello sviluppo del Business del cluster nonché Responsabile delle attività di Marketing e di Strategie della filiale Italiana (ruolo ricoperto sin dal Giugno 2001)

Principali obiettivi raggiunti:

- Definizione del mercato di riferimento, analisi della domanda e riposizionamento dell'offerta con conseguente +18% di crescita media annua del business del cluster
- Business Plan 2004-2007 per la filiale Italiana
- +15% di crescita media annua del business della filiale Italiana nel periodo 2001-2005.

dal 06/2001 al 11/2003

Equant Italy S.p.A. Qualifica DIRIGENTE:

Responsabile del Product Management, delle Strategie e del Supporto alle Vendite (Ingegneria d'offerta e supporto post vendita) per la filiale Italiana a diretto riporto dell'Amministratore Delegato.

dal 09/1998 al 05/2001

Global One S.p.A. Qualifica DIRIGENTE:

Direttore delle Operazioni per la filiale Italiana (a diretto riporto dell'Amministratore Delegato con responsabilita' diretta dei reparti di:

Ingegneria di Rete & Planning
Servizio Clienti (Help desk di livello 1 e 2)
Ufficio Acquisti
Service Delivery
Installazione & Manutenzione (Field Engineering)
Project Management

dal 01/1996 al 08/1998

Global One S.p.A. Qualifica: Funzionario Quadro e dal 27/04/98 DIRIGENTE:

Responsabile dell'Ingegneria di Rete a diretto riporto del Direttore delle Operazioni.

dal 03/1995 al 12/1995

Sprint International Italia S.p.A. Qualifica Funzionario QUADRO:

Project Manager a diretto riporto del Direttore delle Operazioni.

dal 12/1990 al 03/1995

ITALTEL S.p.A. Impiegato di Livello 6 e dal 02/06/1991 Impiegato di Livello 7: Responsabile dello sviluppo delle nuove tecnologie di Packet Switching. All'interno del Laboratorio di Ricerca e Sviluppo ho certificato i primi protocolli di comunicazione ad alta velocità (Frame Relay, ATM).

Autorizzo, ai sensi del D.L. 196/2003, il trattamento dei dati personali da me trasmessi.